



- Ben jij een resultaatgerichte, ondernemende en commerciële vertegenwoordiger/accountmanager?
- Ga jij voor de perfecte deal, neem jij initiatief en sta jij voor kwaliteit?
- Vind jij nieuwe business genereren een uitdaging en bouw je graag bestaande klantrelaties uit?
- Richt je je graag op een veelzijdige markt met een diversiteit aan houtverwerkende bedrijven?
- Word jij enthousiast van al onze productgroepen en allround sales?

Voor onze verkoop buitendienst zijn wij op zoek naar een enthousiaste

## COMMERCIEEL ADVISEUR / ACCOUNTMANAGER

### HOUTVERWERKENDE INDUSTRIE

#### Werkgebied Noord-Nederland

**Maiburg staat bekend als toonaangevende, professionele en innovatieve totaalleverancier op het gebied van schuurmateriaal, plaatmateriaal, lijmen en vloerbenodigdheden. Als specialistische groothandel bieden wij een totaalassortiment aan producten voor onder meer interieurbouw en meubelindustrie, standbouw, jachtbouw, keukenbouw en timmer- en deurenindustrie. Abet Laminati, Duropal, Thermopal, Formica, Kaindl, Sia Abrasives en H.B. Füller zijn enkele voorbeelden van onze mooie topmerken!**

#### **Als commercieel adviseur:**

- verricht je allround saleswerkzaamheden voor al onze productgroepen binnen de houtverwerkende industrie, zijnde (decoratieve) plaatmaterialen, lijmen en schuurmaterialen;
- ben je verantwoordelijk voor de professionele ontwikkeling en uitbreiding van het klantenbestand in jouw rayon;
- stel je in overleg met de branchemanager je acquisitiedoelstellingen vast en vertaalt deze naar concrete acties en resultaten;
- werk je nauw samen met de verkoop binnendienst, je collega's in de buitendienst en leveranciers;
- ben je bij voorkeur woonachtig in omgeving Meppel-Zwolle.

#### **Wij verwachten van onze kandidaat:**

- een ondernemend verkoper / adviseur die met souplesse succesvol de markt weet te ontplooiën;
- een afgeronde commerciële en/of technische opleiding evenals een MBO+/HBO werk- en denkniveau;
- een aantal jaren verkoopervaring in een commerciële buitendienst- en/of technische functie binnen de houtverwerkende industrie;
- affiniteit met onze producten, gerichte werkervaring in plaatmaterialenbranche of interieurbouw vormt een pré;
- een commerciële, creatieve, slagvaardige, klantgerichte en teamgerichte instelling;
- vlot en correct taalgebruik in de Duitse taal vormt een pré;
- gestructureerde aanpak van je werkzaamheden en een goede beheersing MS office pakket.

**Wij bieden:**

- een gedegen introductieprogramma en interne en externe producttrainingen;
- trainingsmogelijkheden en ruimte voor zelfontplooiing;
- een sterk en professioneel team dat je alle steun verleent om de markt verder te bewerken;
- een interessant salarisplan met bonus en groeikansen;
- auto van de zaak en goede secundaire arbeidsvoorwaarden;
- een mooie kans om inhoud te geven aan een zeer klantgericht en succesvol concept.

**Kom jij samen met ons vakmensen vooruit helpen?**

Herken je jezelf in bovenstaand profiel? Dan zijn wij benieuwd naar jou! Stuur dan je motivatie en CV naar [sollicitatie@maiburg.nl](mailto:sollicitatie@maiburg.nl), t.a.v. Linda Heijnen, afdeling HR. Bij eventuele vragen over deze vacature neem gerust contact op met Pieter Robben (Sales Manager) of Linda Heijnen, (HR Adviseur) via +31 (0)416-566566.

**Meer informatie over de organisatie**

Als solide familiebedrijf en **hofleverancier** is Maiburg steeds weer in staat om te investeren in mensen en middelen. Betrouwbaarheid, service en kwaliteit blijven hierdoor op het hoogste niveau. Wij zijn trots op onze historie van **ruim 135 jaar!** Met zo'n 100 medewerkers zijn wij in staat die toonaangevende speler te blijven die haar organisatie continu ontwikkelt met focus op de klant.

Werken bij Maiburg staat voor werken in een prettige informele omgeving en voor mede inhoud geven aan een zeer klantgericht en succesvol concept. Voor meer informatie verwijzen wij naar onze uitgebreide website: [www.maiburg.nl](http://www.maiburg.nl)

***Acquisitie n.a.v. deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.***